



BEREIT FÜR DIE ZUKUNFT

Ihre Karriere
bei Hilti



MANAGEMENTNACHWUCHS MIT EINSTIEG IM VERTRIEB (M/W/D) FÜR DEN GROSSRAUM MÜNCHEN

München

Wir suchen ambitionierte und begeisterungsfähige Hochschulabsolventen (m/w/d) für eine langfristige Managementkarriere in unserem international agierenden Familienunternehmen! Sie starten bei uns als Sales Manager in der Region Ihrer Wahl, lernen unser Kerngeschäft – den Direktvertrieb – aus erster Hand kennen und legen damit den Grundstein für eine nachhaltige Karriere im Konzern! Der nächste Karriereschritt könnte bspw. in Richtung Marketing, Einkauf oder Logistik gehen – hier stehen Ihnen bei Hilti alle Türen offen.

Was sind Ihre Aufgaben?

Sie steigen bei uns als Sales Manager ein, um den Direktvertrieb kennenzulernen. Als Sales Manager sind Sie fünf Tage die Woche unterwegs, um Ihre Kunden zu begeistern. Diese treffen Sie an ihren jeweiligen Einsatzorten - ob auf Baustellen, in Werkstätten oder Büros. Sie sind eigenverantwortlich für das operative und strategische Management Ihres Verkaufsgebietes zuständig. Ihren Arbeitsalltag planen und organisieren Sie dabei eigenständig. Die klassische Kaltakquise gibt es bei uns nicht. Zu Ihrer Kernaufgabe gehört die Betreuung Ihres bestehenden regionalen Kundenstamms und damit die intensive Pflege und Vertiefung unserer partnerschaftlichen Beziehungen. Während Ihrer Zeit als Sales Manager lernen Sie unsere Kernprozesse kennen, bauen sich ein firmeninternes Netzwerk auf und behalten Ihre ambitionierten Karriereziele stets im Blick. Ihre Teamleitung wird Sie auf Ihrem Entwicklungspfad proaktiv coachen und unterstützen. Der Einstieg im Vertrieb legt den Grundstein für eine weiterführende Karriere bei Hilti und bereitet Sie gezielt auf nachfolgende Positionen bspw. im Vertrieb, Marketing oder dem Einkauf vor. Die Zielposition wird mit Ihnen individuell bestimmt und führt Sie an einen unserer in- oder ausländischen Standorte.

Was Sie mitbringen:

- Sehr gut abgeschlossenes Studium, idealerweise im Bereich Betriebswirtschaftslehre oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb, Marketing oder im technischen Bereich
- Für Ihren nächsten Karriereschritt bringen Sie deutschlandweite Umzugsbereitschaft mit
- Sie verfügen über fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Ergebnisorientierung sowie ein gutes Selbst- und Zeitmanagement
- Fähigkeit und Wille zur Selbstreflexion und Umsetzung von Feedback

Machen Sie den nächsten Schritt! Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung.

Hilti steht für Chancengleichheit, wir freuen uns insbesondere über Bewerbungen schwerbehinderter und ihnen gleichgestellter behinderter Menschen. Weitere Informationen für Ihre Bewerbung und zu Hilti: <https://careers.hilti.de>

