

---

ACCRETECH ist einer der weltweit führenden Hersteller von Produktionsanlagen für die Halbleiterindustrie sowie von Systemen für die industrielle Messtechnik. Vom europäischen Hauptquartier in München aus betreuen wir über ein Netzwerk von Vertriebs- und Kundendienststellen den gesamten europäischen Markt.

Im Rahmen unserer weiteren Expansion und zur Betreuung unserer Kunden im deutschen Raum suchen wir für unseren Standort Ostfildern oder im Home-Office in Vollzeit (40h/Woche) zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## Sales Engineer/Vertriebsingenieur (m/w/d)

Für den Bereich industrielle Messtechnik („B2B“) im Team DACH

### Für diese Aufgaben können Sie Verantwortung übernehmen:

- Sie verantworten als Hunter die Identifizierung von Auftragspotenzialen bei Neukunden, sowie auch die Betreuung eines bestehenden Kundenstammes und die Intensivierung der bestehenden Geschäftsbeziehungen.
- Sie sind darüber hinaus ein kompetenter Ansprechpartner bezüglich unserer hochwertigen, innovativen und erklärungsbedürftigen Produktpalette. Dabei sind Sie Teil des Sales-Teams und werden selbstverständlich von unseren Spezialisten unterstützt.
- Sie beobachten permanent den Markt und erschließen durch Ihre Kreativität und Ihren Ideenreichtum neue Kundenpotentiale und Netzwerke.
- Sie bearbeiten Ihre Projekte von der Akquise über die Kundenspezifikationen und die passenden Angebote bis hin zum Abschluss.

### Das erwarten wir von Ihnen:

- Sie sind idealerweise Vertriebsingenieur/in, Diplom-Ingenieur/in oder Techniker/in (Elektro- und / oder Automatisierungstechnik bzw. Mechatroniker/in und / oder Maschinenbautechniker/in). Erfahrung in der Form- und Oberflächenmesstechnik werden vorausgesetzt.
- Hunter-Mentalität
- Sie haben bereits Erfahrung im Außendienst gesammelt und sind aufgrund Ihrer guten technischen Ausbildung in der Lage, erklärungsbedürftige Messtechnik-Produkte zu präsentieren.
- Sie verfügen über großen Willen zum Erfolg, sicheres Auftreten, soziale Kompetenz sowie gutes Verhandlungsgeschick.
- Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und eine selbstständige Arbeitsweise.
- Hohe Bereitschaft zu Dienstreisen in der DACH Region, Führerschein Klasse B.
- Fließende Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie einen sicheren Umgang mit MS Office setzen wir voraus.

### Das erwartet Sie bei uns:

- Selbständiges und eigenverantwortliches Arbeiten mit Raum zur individuellen Entfaltung und Gestaltung
- Ein abwechslungsreiches und umfassendes Arbeitsumfeld mit Wachstumspotential
- Motivierte und dynamische Teams in einer offenen Unternehmenskultur
- Firmenwagen mit Privatnutzung

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem hochmotivierten Team, persönliche und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten. Firmenevents, betriebliche Altersvorsorge, ein Aufenthaltsraum mit Küche, frisches Obst & Getränke, Arbeitgeberzuschüsse zum Mittagessen und für den ÖPNV sind für uns selbstverständlich. **Interessiert?** Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittszeitpunktes und Ihres Gehaltswunsches.