



PERSONAL.

Key Account Manager(m/w/d)

Februar 2023

Die Klimmer Group produziert mit rund 900 Mitarbeitern technologisch führende Produkte in den Schwerpunkten Stanz- & Umformtechnik, Schweißbaugruppen, Druckluftbehälter und technischer Sauberkeit. Bei attraktiven familienfreundlichen Arbeitsbedingungen erwarten Sie ein erhebliches Maß an Eigenverantwortung, die Zusammenarbeit in einem erfolgreichen Team sowie die Möglichkeit zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung.

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir für unser Unternehmen Ernst Klimmer GmbH am Standort Burgau einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d):

Ihre Aufgaben:

- . Neukunden- und Projektakquise
- . Vollumfängliche Schlüsselkundenbetreuung
- . Angebotsausarbeitung und Auftragsverhandlungen
- . Abstimmung technischer Spezifikationen

Ihre Qualifikation:

- . Abgeschlossene Meister-/ Techniker Ausbildung oder Studium im technischen Bereich
- . Erfolgreiche Vita im Vertrieb oder in der Projektrealisierung
- . Kommunikativ, empathisch und lösungsorientiert
- . Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- . Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten Ihnen:

- . Einen Start mit einer umfangreichen Einarbeitung in den Schlüsselabteilungen
- . Ein attraktives Vergütungspaket und Sozialleistungen
- . Ein spannendes Netzwerk an Premium Kunden
- . Ein Poolfahrzeug zu Beginn und im Anschluss ein eigen ausgewähltes Firmenfahrzeug
- . Persönliche IT-Ausstattung wie Tablet, iPhone und ein modernes Büro
- . Ein hybrides Arbeitsumfeld aus Präsenz- und Homeoffice Zeiten

Bitte senden Sie Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Gehaltsvorstellungen und möglichem Eintrittstermin an Frau Heidi Sayle (bewerbung@klimmer-gmbh.de).