



KUKA bietet Ihnen faszinierende Job-Perspektiven: mit diversen Möglichkeiten, Ihre Kreativität, Leidenschaft und fachliche Kompetenz bei uns einzubringen. Mit viel Raum für eigene Entscheidungen und den Rückhalt von über **14.000** begeisterten Kollegen. Und mit Karrierevorteilen, die sich sehen lassen können – bei einem der weltweit führenden Anbieter von Robotics sowie Anlagen- und Systemtechnik. Nutzen Sie jetzt Ihre Chance auf eine herausfordernde Zukunft. An unserem Standort in Augsburg suchen wir für die **KUKA Systems GmbH** zum **nächstmöglichen Termin** einen

Site Manager Electric (w/m/d)

Ihre wesentlichen Aufgaben, die Sie begeistern:

- Organisatorische und inhaltliche Abwicklung von Montage-Projekten
- Personalplanung und -führung und Motivation
- Ansprechpartner für den Kunden
- Gewährleistung der Einhaltung von Montageprozessen, Spezifikationen und Qualitätskriterien
- Kostenmanagement und Terminkontrolle
- Betreuung und Koordination der Lieferanten
- Mitarbeit in der Hardwarekonstruktion
- Materialmanagement (Disposition von Material, Werkzeugen und sonstigen Hilfsmitteln)
- Vorbereitung der Kundenabnahme

Das bringen Sie mit:

- Abgeschlossene Berufsausbildung (z.B. Elektriker oder Mechatroniker)
- Weiterbildung zum Techniker oder Meister der Fachrichtung Mechatronik oder Elektrik
- Grundkenntnisse in der Hardwarekonstruktion (E-Plan oder ähnliches)
- Grundkenntnisse in der Pneumatik von Vorteil
- Kenntnisse über Bussysteme und Steuerungstechnik
- Gute Englischkenntnisse
- Guter Umgang mit MS-Office
- SAP Kenntnisse von Vorteil
- Ausgeprägte soziale Kompetenzen, insbesondere Teamfähigkeit, Kommunikationsfähigkeit und Führungspersönlichkeit
- Hohe weltweite Reisebereitschaft ($\geq 80\%$) mit Fokus auf den europäischen Raum mit konstanter Aufenthaltsdauer von 3-18 Monaten bei einem Projekt mit regelmäßigen bezahlten Heimfahrten (alle 2-4 Wochen) Augsburg als Wohnort nicht zwingend erforderlich
- Zielorientiert und unternehmerisches Denken

Ihr Weg zu uns:

Bitte bewerben Sie Sich online unter www.kuka.com

